# "RESPECTO DEL MERCADO BRASILEÑO DEL GAS, EL CIELO ES EL LIMITE PARA BOLIVIA"

**Por María Norah Zubieta V.G.**

***Tecnoil*** *entrevistó en Santa Cruz de la Sierra al presidente y gerente general de Gas TransBoliviano (GTB),* ***Cristian Inchauste****. El directivo habla de los proyectos de la compañía, el mercado brasileño y la actualidad de la industria boliviana de hidrocarburos.*

**¿Cuál es el estatuto actual de GTB a partir de la nueva visión corporativa de YPFB?**
Gas TransBoliviano es una empresa de YPFB Corporación. Es la compañía propietaria operadora del tramo boliviano del Gasoducto Bolivia – Brasil. GTB es una empresa estatal pero de capitales mixtos donde el Estado está representado con un 51% a través de YPFB transporte; un 34% lo tiene AEI Bolivia; Shell Gas un 17%; Petrobras Gas un 11%, British Gas 2% y EPED B Company un 2%.

**¿Cuáles son los proyectos de la compañía en el corto, mediano y largo plazo?**
En el corto plazo, obviamente la prioridad absoluta de GTB es que el Gasoducto Transboliviano funcione las 24 horas los 365 días del año. No se detiene ni para hacer el mantenimiento, de acuerdo al contrato firmado con Brasil. Además, estamos enfocados en el proyecto de cruce dirigido de Río Grande, que mejorará la viabilidad y fiabilidad de este sistema.

**¿Cuáles son los planes en el mediano plazo?**
En principio, adscribir a todo lo que está planteado en los estudios de YPFB en el plan de inversiones 2010-2015, donde vemos que el escenario fundamental de desarrollo y de aumento de la demanda puede venir de la zona de Puerto Suárez, en la frontera entre Bolivia y Brasil. Allí podría surgir el polo siderúrgico y minero de Mutún y los proyectos de las termoeléctricas para exportar electricidad al Brasil, tema del que se está comenzando a hablar nuevamente. Finalmente, también está la planta petroquímica etileno - polietileno que se ha estado discutiendo durante muchos años entre Braskem e YPFB.

*Cristian Inchauste.*

**¿Y con respecto al largo plazo?**
Bueno, existe una infraestructura de más de 1.400 kilómetros de gasoductos que llega a San Pablo y a todo el sur de Brasil, pero que además, a partir de Campinas, conecta a toda la red de Transpetro. Esto nos permite llegar a Río de Janeiro o hasta Bahía, al nordeste; y es obviamente ahí

Los industriales de San Pablo no quieren un gas barato, quieren seguir teniendo un gas "cercano, competitivo y confiable" y el gas boliviano reúne todas esas características.

donde está el aumento de la demanda del Brasil. Inclusive, el escenario que se ha planteado en algunos foros, es que la salida natural a los mercados de ultramar se encuentra por el lado del GTB, porque a través de ese gasoducto el gas boliviano puede llegar a la costa brasileña. Entonces, se podría dar en el futuro -en un escenario más dinámico- la posibilidad de que Bolivia y Brasil exploren conjuntamente el tema del GNL para llegar a los mercados del atlántico.

**¿Se ha hecho algún tipo de estudio de las necesidades del gas de Bolivia por parte de Brasil luego del vencimiento del contrato de compra venta en 2019?**

Brasil consume entre 50 y 60 millones de metros cúbicos al día de gas natural. De los cuales el gas boliviano entra en la segunda línea de despacho justo después de las cuencas de Santos y de Campos, y la tendencia es que siempre mantenga ese lugar privilegiado de despacho. Nuestros análisis nos dan a entender que hasta 2019 seguiremos sin ningún problema en esta velocidad de crucero, exportando entre 25 a 26 millones de metros cúbicos de gas diarios.

A su vez, los estudios que hemos realizado demuestran que Brasil recién está empezando el ciclo del gas. Es un mercado de 200 millones de habitantes y va a ser la quinta potencia económica del mundo en 2020; es como tener a Europa al lado. Una economía creciente, dinámica y que se va a gasificar. Entonces, yo diría que para Bolivia, en relación al mercado brasileño de gas, el cielo es el límite.

**¿Cuál es su visión respecto de los precios a futuro de este gas? Está la competencia con el precio del GNL y la influencia de los precios del crudo, dado que el gas está indexado a los combustibles que seguramente ten-**

**drán una tendencia a crecer…**
Los industriales de San Pablo –que son los principales consumidores del gas boliviano y con los que dialogamos bastante- nos dicen que no quieren un gas barato, quieren "un gas cercano, competitivo y confiable". Y el gas boliviano reúne todas estas características. Ejemplo claro de esto es lo que sucedió a finales del año pasado cuando se "cayó" la línea de transmisión que conecta la central hidroeléctrica de Itaipú con San Pablo y hubo que usar como respaldo a las termoeléctricas. El tiempo de reacción de Bolivia de ser el back up de todo este sistema fue solamente de 8 horas; en ese lapso bombeamos 31 millones de metros cúbicos y hemos dado el respaldo energético suficiente para que no haya apagón en Brasil.

**Usted mencionaba los proyectos de industrialización en la frontera. ¿Quién los llevaría adelante?**
El Gobierno ha creado recientemente la Empresa Boliviana de Industrialización de Hidrocarburos (EBIH). Entonces, según las leyes bolivianas, tendría que ser la EBIH la que lleve adelante estos proyectos. Ahora, el tema de Mutún no depende tanto de la EBIH ya que es un emprendimiento minero siderúrgico. Ese es un proyecto en el que GTB podría entrar muy rápidamente una vez que se concrete, porque ya tenemos los estudios de loops de 140 kilómetros, para aumentar la capacidad de entre 5 a 8 millones de metros cúbicos diarios y aprovisionar todo el proyecto de Mutún; de hecho eso ya está en el plan de inversiones de YPFB.

**Y con el tema de la planta separadora, ¿está habiendo algún avance?, ¿se sabe quiénes van a participar?**
No, está en una etapa conceptual, en discusiones preliminares. Pero ese es en realidad el proyecto más factible de hacer porque no hay que aumentar demasiado los volúmenes de gas. De esta corriente de 30 millones de metros cúbicos hay un 6% de etano. Ese pequeño porcentaje es el que se separaría para procesar. Y entonces, habría que reponer en valor calorífico sólo de ese 6% con gas adicional. El etano es el "caviar" del gas, el gas noble y al procesarlo, con el mismo volumen de gas, casi duplico el valor de mis exportaciones.
Confío en que a 2015 saldrá uno de estos proyectos de valor agregado en Puerto Suárez. Lo que sería un cambio sustancial, porque a partir del primero sale el segundo, el tercero, el cuarto, etc.

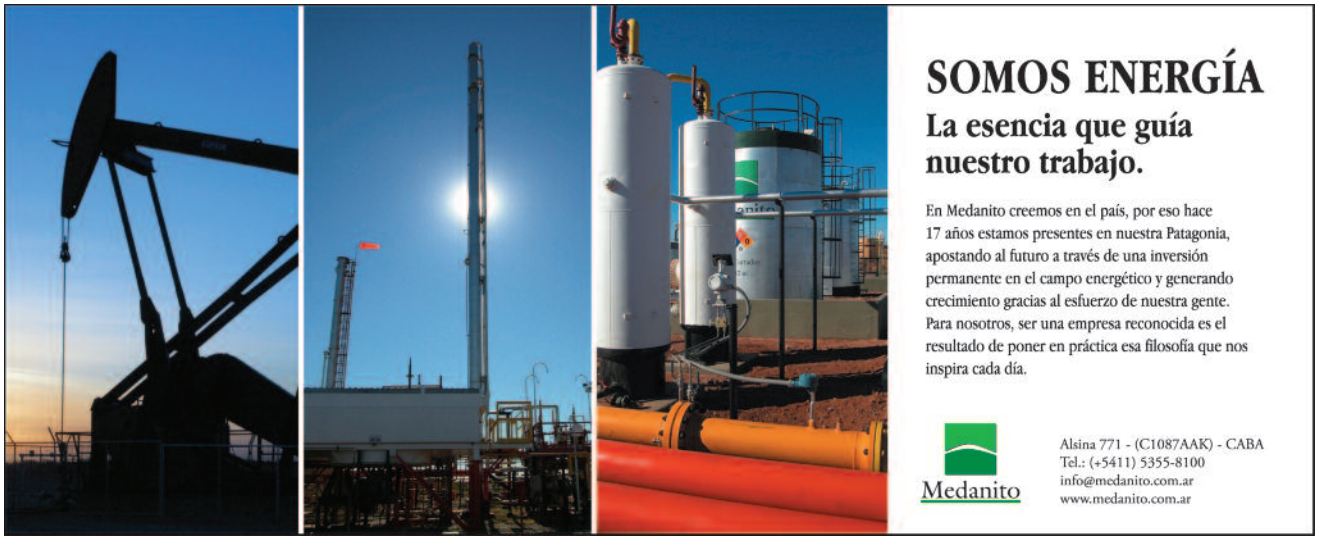
**Respecto de las reservas bolivianas, hay algunas voces que dicen que ya han disminuido bastante, están sujetas a confirmación por la nueva auditoría que se está llevando a cabo…**
El tema de las reservas siempre es muy dinámico. La última foto que teníamos es de 2006 a partir de un informe preliminar de la consultora DeGolyer & MacNaughton, que ya mostraba un ajuste de 19 TCF.
Se están produciendo 42 millones de metros cúbicos al día; eso quiere decir que cada año nos estamos comiendo 0,6 TCF aproximadamente. Es decir, obviamente las reservas van a caer porque estamos produciendo y estamos vendiendo a Brasil y Argentina -y a buen precio- y está creciendo además el mercado interno y esto es muy bueno. Bolivia se está volviendo un mercado

Bolivia se está volviendo un mercado para sí misma; en los planes de los años anteriores el mercado boliviano no existía en las proyecciones, y este año ya tenemos 9 millones de metros cúbicos al día de consumo.

para sí misma; en todos los planes de los años anteriores el mercado boliviano no existía en las proyecciones, y hoy en día ya tenemos este año 9 millones de metros cúbicos al día de consumo. Entonces, independientemente de lo que diga el estudio de Ryder Scott -que probablemente muestre otro ajuste- lo que tenemos que hacer ahora es reponer.

**¿Cuál es su visión de la actualidad de YPFB?**
La estatal está tratando de dar un enfoque realista bajo los vientos políticos que existen hoy en Bolivia, que son básicamente los de un gobierno que ha venido de las bases indígenas y de las clases sociales bajas, representadas por el presidente Evo Morales. Pero a la vez intenta darle un enfoque corporativo. ¿Por qué? Porque hace 20 años YPFB era una empresa que ya era el sostén de la economía boliviana, pero tenía una facturación de 600 millones de dólares anuales, y tenía 5.000 empleados. Hoy en día, YPFB, con todas las empresas de la corporación, factura casi 3.500 millones de dólares, y tiene 3.500 empleados. Es decir, tiene una mayor productividad por cada empleado. Además, con un escenario de mercados bastante amplio –está el mercado con Argentina, la posibilidad de seguir expandiendo el GTB, etc-; mercados no faltan, contrariamente a lo que uno lee.

**¿Cuáles son los retos de GTB a futuro?**

La empresa tiene una base de recursos humanos muy buena; un 70% de toda la compañía tiene nivel de maestría, incluido los operadores. Es la prueba que se puede hacer una gran empresa, con grandes retos y de clase mundial, que es a su vez una empresa del Estado, de YPFB, y que puede ser líder; y un poco, mostrar el camino de cómo podemos trabajar los bolivianos y bolivianas en el sector del gas dentro de este contexto actual y salir adelante.

*El gobierno de Evo Morales dio un fuerte impulso a las empresas de YPFB.*